



Enheten för handel och tekniska regler  
Anna Sabelström

2017-07-03 Dnr 2017/01068-2

Enligt sändlista

## **Lämna synpunkter och önskemål inför EU:s förhandlingar om ett frihandelsavtal med Nya Zeeland**

---

EU och Nya Zeeland väntas inleda förhandlingar om ett frihandelsavtal. Det är därför viktigt att fånga upp de svenska intressena inför förhandlingsstarten. Har ditt företag affärer med Nya Zeeland? Export, import, direktinvesteringar eller har ni etablerat er i Nya Zeeland? Ta vara på möjligheten att påverka innehållet och prioriteringarna i förhandlingarna om det nya frihandelsavtalet genom att besvara bifogad enkät eller kontakta Kommerskollegiums utredare direkt. Detsamma gäller om ert företag ännu inte har någon relation med Nya Zeeland men är intresserad av att göra affärer med landet.

Förhandlingarna kommer att omfatta ett stort antal områden, t.ex. varuhandel inklusive handel med jordbruksprodukter, tjänstehandel, investeringar, tekniska handelshinder, tullar och tullprocedurer, offentlig upphandling, immateriella rättigheter och hållbar utveckling.

Kommerskollegium har fått i uppdrag av Regeringskansliet att kartlägga och analysera de svenska intressena. Analysen kommer att utgöra ett underlag för Sveriges agerande under förhandlingarna.

Deltagandet i undersökningen är frivilligt. Svaren i denna enkät kan omfattas av sekretess enligt offentlighets- och sekretesslagen (2009:400). Kommerskollegium beslutar om sekretess om en begäran att få ta del av enkätsvaren inkommer. Innan Kommerskollegium fattar beslut om sekretess, frågar Kommerskollegium berört företag hur det ser ut på sekretessen i sina svar. Kommerskollegium har genomfört samråd med Näringslivets Regelnämnd, NNR, i samband med enkäten.

Välkommen med ditt svar senast den **15 september 2017**.

Frågeformuläret är en ifyllningsbar PDF. När du har svarat på frågorna, spara den och skicka till [freetradeagreements@kommers.se](mailto:freetradeagreements@kommers.se) eller Att: Anna Sabelström, Kommerskollegium, Box 6803, 113 86 Stockholm.

Du kan vända dig till ansvarig utredare om du har frågor eller synpunkter: [anna.sabelstrom@kommers.se](mailto:anna.sabelstrom@kommers.se), telefonnummer 08-690 4843. OBS. under vecka 30 och 31 endast via mejl.

## Frågeformulär inför förhandlingar om ett frihandelsavtal mellan EU och Nya Zeeland

### 1. Information om företag/organisation och kontaktuppgifter

*\* Vi skulle uppskatta om du svarar på alla frågor som rör kontaktinformation markerade med en asterisk.*

Företagets/organisationens namn\*

Kontaktperson\*

Telefon \*

E-postadress\*

Bolagets huvudsakliga typ av verksamhet\*

### 2. Vilken affärsrelation har ert företag till Nya Zeeland?

- Export av varor till Nya Zeeland
- Import av varor från Nya Zeeland
- Export av tjänster till Nya Zeeland
- Import av tjänster från Nya Zeeland
- Jag är etablerad i Nya Zeeland.

## Önskemål inför förhandlingarna

3. Har ert företag några särskilda önskemål eller synpunkter som ni tycker är viktiga inför frihandelsavtalsförhandlingarna mellan EU och Nya Zeeland?

**4. För vilka produkter eller tjänster är det särskilt viktigt att förbättra handelsvillkoren i det kommande frihandelsavtalet mellan EU och Nya Zeeland? Hur?**

## Varuhandel

**5.1 Finns det några varor där ert företag anser det särskilt viktigt att minska eller avskaffa tullar?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange vara och tullnummer.

**Nya Zeelands tullar:**

**EU:s tullnummer (KN- eller taricnummer):**

**5.2 Finns det några varuområden där ert företag anser att EU bör vara försiktig med att öppna sin marknad, till exempel genom att införa längre övergångstid för tulliberalisering istället för att eliminera tullarna vid ikraftträdandet av avtalet?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, vilka produkter? Ange gärna **KN- eller taricnummer** och förklara varför:

**5.3 Upplever ert företag problem angående tullvärdeberäkning vid import till Nya Zeeland från EU?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet (ange även produkt)

**5.4 Upplever ert företag problem angående tullvärdeberäkning vid import till EU från Nya Zeeland?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet (ange även produkt)

## Ursprungsregler

Ursprungsregler fastställer vad som krävs för att varor ska få ursprung. Endast varor som uppfyller ursprungsreglerna och därmed anses tillräckligt bearbetade, kan få lägre tull vid export och import under frihandelsavtalet.

Ursprungsregler kan ofta upplevas som svåra att förstå och tillämpa. Dessutom påverkar de vilka insatsvaror och produktionsprocesser som kan användas. Till detta kommer även olika administrativa krav för att bevisa och verifiera ursprung.

**6. Har ert företag synpunkter på hur ursprungsreglerna bör vara utformade? (till exempel vilken typ av bearbetningskrav, hur stor andel importerade insatsvaror utanför EU och Nya Zeeland som bör tillåtas)**

## Handelsprocedurer och skyddsåtgärder

### 7. Upplever ert företag att det finns några problem med nuvarande tull- och handelsprocedurer i handeln med Nya Zeeland?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna nedan vilka problem du upplever:

- komplicerade eller oförutsägbara tull- och andra handelsprocedurer
- tidskrävande handelsprocedurer
- otydliga och inkonsekvent tillämpade tullklassificeringar
- krav på extra information/dokumentation
- bristande transparens angående de regler/föreskrifter som är i kraft
- andra aspekter, ange vänligen .....

Beskriv gärna kort de aspekter som du valde ovan:

### 8. Upplever ert företag antidumpningstullar, utjämningstullar eller andra skyddsåtgärder orsakat problem i handeln med Nya Zeeland?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet (ange även produkt och om det rör Nya Zeeland eller EU):

## Restriktioner

### 9. Upplever ert företag problem med kvantitativa restriktioner, import- och exportförbud eller licenskrav för varor i Nya Zeeland?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna vilka aspekter som berörs:

- kvoter
- licenskrav
- import- eller exportmonopol
- restriktioner angående antal företag
- andra aspekter, ange vänligen .....

Beskriv gärna de problem som ert företag identifierade i ovanstående fråga (ange även produkten med HS-nummer):

## Tekniska regler

### 10. Upplever ert företag att skillnader mellan EU:s och Nya Zeelands tekniska regler eller standarder för industriella varor är handelshindrande?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna på vilka områden du anser att skillnaderna utgör handelshinder:

- tekniska regler
- standarder
- märkningskrav

- provning (testning), kontroll eller certifiering (bedömning av överensstämmelse)
- intyg eller certifikat accepteras inte
- bestämmelser angående energi, miljö och klimat som diskriminerar eller är hårdare för importerade produkter eller tjänster
- andra krav än de internationellt erkända kraven eller internationell etablerad praxis
- andra aspekter, ange vänligen .....

Förklara gärna kort de aspekter som du identifierade ovan. Ange gärna den sektor/produkter som regleringarna drabbar:

## Jordbruksprodukter/livsmedel och hälsoskyddsregler

### 11. Säljer ert företag livsmedel eller jordbruksprodukter till Nya Zeeland?

- Ja
- Nej

Om ja, upplever ert företag att Nya Zeeland har hälsoskyddsregler eller därtill knutna procedurer som försvårar eller hindrar handeln? Markera vilken typ av hinder:

- gränsvärde
- godkännandeprocuderer
- testkrav
- annat .....

Vilken/vilka produkter berörs av hälsoskyddsreglerna och procedurerna?

Förklara på vilket sätt reglerna/procedureerna försvårar ditt företags försäljning till Nya Zeeland:

## Avgifter, skatter och andra kostnader

**12. Upplever ert företag att det finns några avgifter, skatter eller andra kostnader relaterade till handeln med Nya Zeeland (export eller import) som du anser som handelshindrande eller diskriminerande och som bör tas bort?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet (ange även produkt eller tjänst och typ av skatt/avgift):

## Tjänstehandel och investeringar

**13.1 Vilka tjänstesektorer/branscher är viktiga för ert företag när det gäller tjänstehandel med Nya Zeeland? Ange om det handlar om export till Australien eller import från Australien.**

(Exempel på tjänstesektorer är: IT- och konsulttjänster, distributionstjänster t.ex. detaljhandel, telekommunikations-, utbildnings-, transport-, och miljötjänster samt e-handel)



**13.2 Upplever ert företag att det finns hinder för tjänstehandel mellan EU och Nya Zeeland? Ange om det handlar om export till Australien eller import från Australien.**

(t.ex. krav på samarbete med lokal partner eller lokal representation i styrelser; begränsningar i utländskt kapital; problem i form av alltför komplicerade licensförfaranden/procedurer eller kvalifikationskrav; överföring eller lagring av data)

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet (ange även den typ av tjänst som berörs):

**13.3 Upplever ert företag att det finns svårigheter för er personals rörlighet för affärsändamål mellan EU och Nya Zeeland?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna vilka aspekter som berörs:

- svårigheter med att få visum eller uppehållstillstånd/arbetstillstånd
- krav på kvalifikationer och uppvisad kompetens
- krav på anställning av lokalanställda
- faktorer relaterade till anställnings- och arbetsvillkor
- andra aspekter, ange vänligen:.....

Beskriv gärna kort de problem som du upplever relaterade till de aspekter som du identifierade ovan:

**13.4 I vilka sektorer/branscher är det särskilt viktigt att förbättra möjligheterna att investera eller etablera sig i Nya Zeeland?****Vänligen specificera viktiga sektorer/branscher:****13.5 Upplever ert företag att det finns svårigheter när det gäller att investera eller etablera sig i Nya Zeeland?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna vilka aspekter som berörs:

- bolagets juridiska status
- begränsad tillgång till marknaden genom krav på bolagsstruktur eller ägande
- begränsningar för utländskt ägande
- krav på olika tillstånd
- andra aspekter, ange vänligen .....

Beskriv gärna kort de problem som ert företag upplever relaterade till de aspekter som du identifierade ovan:

**13.6 Har ert företag diskriminerats eller blivit orättvist behandlat när ni skulle göra en investering eller etablera er i Nya Zeeland?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet:

**13.7 Har ert företag diskriminerats eller blivit orättvist behandlat efter att en investering/etablering har gjorts i Nya Zeeland?**

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, beskriv gärna kort problemet:

## Immateriella rättigheter

**14. Upplever ert företag problem när det gäller skydd eller tillämpning av lagstiftning för immateriella rättigheter (IPR) i Nya Zeeland?**

(t.ex. upphovsrätt, varumärken, patent, geografiska ursprungsbeteckningar, affärshemligheter, skydd för testdata som lämnas in för att få marknadsgodkännande för läkemedel eller lantbrukskemiska produkter osv)

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna vilka aspekter som berörs:

- bristfällig lagstiftning
- otillräckligt säkerställande av immateriella rättigheter (t.ex. straffrättsliga åtgärder, sanktioner, polis- och tullmyndigheternas ingripande för att upprätthålla skyddet, utdragna domstolsprocesser)
- patentintrång
- problem relaterade till designskydd
- geografiska ursprungsbeteckningar
- problem relaterade till företagshemligheter
- varumärkesrelaterade problem (inklusive i onlinemiljö t.ex. piratkopiering; domännamn)
- problem relaterade till upphovsrätt (inklusive i onlinemiljö t.ex. olagliga nedladdningar eller spridning)

- skydd för testdata som lämnas in till myndigheter för att få marknadsgodkännande för läkemedel eller lantbrukskemiska produkter
- andra aspekter, ange vänligen.....

Beskriv gärna kort de problem som du upplever relaterade till de aspekter som du identifierade ovan:

## Offentlig upphandling

### 15. Upplever ert företag svårigheter med att delta i offentliga upphandlingar i Nya Zeeland?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, ange gärna vilka aspekter som berörs:

- diskriminering av utländska leverantörer
- krav på lokal produktion och lokalt innehåll
- preferenser relaterade till pris
- påtvingad tekniköverföring
- avslöjande av företagshemligheter
- kravspecifikationer anpassade för nationella eller lokala leverantörer/produkter/tjänster
- andra aspekter, ange vänligen.....

Beskriv gärna kort de problem som ni upplever relaterade till de aspekter som identifierats ovan:

## Hållbarhet/CSR

Hållbarhets-/CSR-aspekterna ingår numera i EU:s frihandelsavtal. Hållbarhetskapitlen behandlar ekonomisk, social och miljömässig hållbar utveckling.

### 16.1 Upplever ert företag problem med något av följande i Nya Zeeland?

- transparens och korruption
- barnarbete
- arbetsrättsliga frågor (möjlighet att engagera sig fackligt etc.)
- jämställdhetsfrågor
- miljörelaterade frågor
- brott mot mänskliga rättigheter
- annat, vänligen ange .....

Förklara gärna kort problemen:

### 16.2 Har ert företag en hållbarhets-/CSR-policy?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Om ja, upplever ni svårigheter att uppfylla policyn på den Nya Zeeländska marknaden?

- Ja
- Nej
- Ej relevant/vet ej

Förklara gärna kort på vilket sätt det har varit svårt:

## **Prioriteringar i förhandlingarna**

**Vilka intressen eller problem som ni nämnt ovan är mest relevanta för ert företag/bransch? Om det är möjligt, prioritera dem gärna:**

**Spara dokumentet och skicka till [freetradeagreements@kommers.se](mailto:freetradeagreements@kommers.se) eller per brev Att: Anna Sabelström, Kommerskollegium, Box 6803, 113 86 Stockholm senast den 15 september 2017.**

**Tack för ditt medverkande!**